



MODALITÉS DE CONTRÔLE DES CONNAISSANCES ET DES COMPETENCES
IUT : Montpellier-Sète
Année 2023/2024

Passage en conseil le : 15 juin 2023 et passage en CFVU le : 19 septembre 2023

Type de diplôme : BUT 2	Code VDI : TACB/420
Spécialité : Techniques de commercialisation	Code VET : TACB23/500
Parcours : Marketing Digital, E-business et Entrepreneuriat (MDEE) FI	
Année : BUT 2	

	Regroupement cohérent d'UE	Règles d'obtention du RCUE
Compétence 1 : MARKETING	UE1S3	$(\text{note UE1S3} \times \text{coef 1} + \text{note UE1S4} \times \text{coef2}) / (\text{coef1} + \text{coef2}) \geq 10$
	UE1S4	
Compétence 2 : VENTE	UE2S3	$(\text{note UE2S3} \times \text{coef 1} + \text{note UE2S4} \times \text{coef2}) / (\text{coef1} + \text{coef2}) \geq 10$
	UE2S4	
Compétence 3 : COMMUNICATION COMMERCIALE	UE3S3	$(\text{note UE3S3} \times \text{coef 1} + \text{note UE3S4} \times \text{coef2}) / (\text{coef1} + \text{coef2}) \geq 10$
	UE3S4	
Compétence 4 : MARKETING DIGITAL	UE4S3	$(\text{note UE4S3} \times \text{coef 1} + \text{note UE4S4} \times \text{coef2}) / (\text{coef1} + \text{coef2}) \geq 10$
	UE4S4	
Compétence 5 : E-BUSINESS ET ENTREPRENEURIAT	UE5S3	$(\text{note UE5S3} \times \text{coef 1} + \text{note UE5S4} \times \text{coef2}) / (\text{coef1} + \text{coef2}) \geq 10$
	UE5S4	

Structuration des enseignements (Article 6 de l'arrêté du 22 janvier 2014 fixant le cadre national des formations)									Evaluation des enseignements (Article L613-1 du Code de l'Education)					
									Contrôle continu intégral (Cci)					
Libellé semestre	ECUE/module/ CC/adaptation locale	O= obligatoire F= facultative/ X= à choix	ECTS	Nbr d'heure par Nature					ORAL (y compris distanciel)		ECRIT (y compris distanciel)		AUTRES (y compris distanciel)	
				Coef	CM	TD	TP	à distance	Nombre minimum	Durées moyennes	Nombre minimum	Durées moyennes	Nombre minimum	Durées moyennes
Semestre impair (3)				53,5	82	737,19	26,5	0						
UE3.1 MARKETING S3	UE	O	8	17	37	239,5	5,5	0						
Situation d'apprentissage et d'évaluation 3.1	MODULE	O		7	0	39	5,5	0						
SAE3.01 Pilotage d'un projet en déployant les TC	CC	O		2		15	3		De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
SAE 3.02 Pilotage commercial d'une organisation	CC	O		3		12			De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
SAE3.PF Portfolio S3	CC	O		0		3			De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
SAE3.MDEE.03 Analyse d'une activité digitale	CC	O		2		9	2,5		De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
Ressources 3.1	MODULE	O		10	37	200,5	0	0						
R3.01 Marketing Mix 2	CC	O		2	8	16,5			De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
R3.04 Etudes marketing 3	CC	O		1,5		16,5			De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
R3.05 Environnement économique international	CC	O		1,5	5	16,5			De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
R3.06 Droit des activités commerciales 1	CC	O		0,5	8	16,5			De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
R3.07 Techniques quantitatives et représentations 3	CC	O		0,5	8	16,5			De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
R3.08 Tableau de bord commercial	CC	O		0,5		16,5			De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
R3.09 Psychologie sociale du travail	CC	O		1	8	16,5			De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
R3.10 Anglais appliqué au commerce 3	CC	O		0,5		24			De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
R3.11 LVB Appliquée au commerce 3	CC	O		0,5		11,5			De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
R3.12 Ressources et culture numériques 3	CC	O		0,5		24			De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
R3.13 Expression Communication Culture 3	CC	O		0,5		16,5			De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h

R3.14 PPP 3	CC	O		0,5		9			De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
Malus assiduité S3	MODULE	O							Malus : 0,1 point de pénalité par 1/2 journée d'absence non justifiée					
Option SPORT S3	CC	F							Bonus : (note-10)x0,03					
Option Ouverture à l'International S3	CC	F							Bonus : (note-10)x0,03					
UE3.2 VENTE S3	UE		7	14	30	202,14	8	0						
Situation d'apprentissage et d'évaluation 3.2	MODULE	O		6	20	52,5	8	0						
SAE3.01 Pilotage d'un projet en déployant les TC	CC	O		2		15	3		De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
SAE3.PF Portfolio S3	CC	O		0		3			De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
SAE3.MDEE.02 Démarche de création d'entreprise en contexte digital	CC	O		3		25,5	2,5		De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
SAE3.MDEE.03 Analyse d'une activité digitale	CC	O		1	20	9	2,5		De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
Ressources 3.2	MODULE	O		8	10	149,64	0	0						
R3.02 Entretien de vente	CC	O		3		16,33			De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
R3.06 Droit des activités commerciales 1	CC	O		0,5	5	16,33			De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
R3.07 Techniques quantitatives et représentations 3	CC	O		0,5	5	16,33			De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
R3.08 Tableau de bord commercial	CC	O		0,5		16,33			De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
R3.10 Anglais appliqué au commerce 3	CC	O		1		23,83			De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
R3.11 LVB Appliquée au commerce 3	CC	O		1		11,33			De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
R3.12 Ressources et culture numériques 3	CC	O		0,5		23,83			De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
R3.13 Expression Communication Culture 3	CC	O		0,5		16,33			De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
R3.14 PPP 3	CC	O		0,5		9			De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
Malus assiduité S3	MODULE	O							Malus : 0,1 point de pénalité par 1/2 journée d'absence non justifiée					
Option SPORT S3	CC	F							Bonus : (note-10)x0,03					
Option Ouverture à l'International S3	CC	F							Bonus : (note-10)x0,03					
UE3.3 COMMUNICATION COMMERCIALE S3	UE		7	14	15	202,14	8	0						
Situation d'apprentissage et d'évaluation 3.3	MODULE	O		6	0	52,5	8	0						
SAE 3.01 Pilotage d'un projet en déployant les TC	CC	O		2		15	3		De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
SAE3.PF Portfolio S3	CC	O		0		3			De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
SAE3.MDEE.02 Démarche de création d'entreprise en contexte digital	CC	O		3		25,5	2,5		De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
SAE3.MDEE.03 Analyse d'une activité digitale	CC	O		1		9	2,5		De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
Ressources 3.3	MODULE	O		8	15	149,64	0	0						
R3.03 Principes de la communication digitale	CC	O		3	5	16,33			De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
R3.06 Droit des activités commerciales 1	CC	O		0,5	5	16,33			De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
R3.07 Techniques quantitatives et représentations 3	CC	O		0,5	5	16,33			De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
R3.08 Tableau de bord commercial	CC	O		0,5		16,33			De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
R3.10 Anglais appliqué au commerce 3	CC	O		1		23,83			De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
R3.11 LVB Appliquée au commerce 3	CC	O		1		11,33			De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
R3.12 Ressources et culture numériques 3	CC	O		0,5		23,83			De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
R3.13 Expression Communication Culture 3	CC	O		0,5		16,33			De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
R3.14 PPP 3	CC	O		0,5		9			De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
Malus assiduité S3	MODULE	O							Malus : 0,1 point de pénalité par 1/2 journée d'absence non justifiée					
Option SPORT S3	CC	F							Bonus : (note-10)x0,03					
Option Ouverture à l'International S3	CC	F							Bonus : (note-10)x0,03					
UE3.4 MARKETING DIGITAL S3	UE		4	8,5	0	93,41	5	0						
Situation d'apprentissage et d'évaluation 3.4	MODULE	O		3,5	0	37,5	5	0						
SAE3.PF Portfolio S3	CC	O		0		3			De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
SAE3.MDEE.02 Démarche de création d'entreprise en contexte digital	CC	O		0,5		25,5	2,5		De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
SAE3.MDEE.03 Analyse d'une activité digitale	CC	O		3		9	2,5		De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
Ressources 3.4	MODULE	O		5	0	55,91	0	0						
R3.12 Ressources et culture numériques 3	CC	O		0,5		23,83			De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
R3.13 Expression Communication Culture 3	CC	O		0,5		16,33			De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
R3.MDEE.15 Stratégie de marketing digital	CC	O		4		15,75			De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
Malus assiduité S3	MODULE	O							Malus : 0,1 point de pénalité par 1/2 journée d'absence non justifiée					
Option SPORT S3	CC	F							Bonus : (note-10)x0,03					
Option Ouverture à l'International S3	CC	F							Bonus : (note-10)x0,03					
UE3.5 E-BUSINESS ET ENTREPRENEURIAT S3	UE		4	8,5	0	93,41	5	0						
Situation d'apprentissage et d'évaluation 3.5	MODULE	O		3,5	0	37,5	5	0						
SAE3.PF Portfolio S3	CC	O		0		3			De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
SAE3.MDEE.02 Démarche de création d'entreprise en contexte digital	CC	O		0,5		25,5	2,5		De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
SAE3.MDEE.03 Analyse d'une activité digitale	CC	O		3		9	2,5		De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
Ressources 3.5	MODULE	O		5	0	55,91	0	0						
R3.12 Ressources et culture numériques 3	CC	O		0,5		23,83			De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
R3.13 Expression Communication Culture 3	CC	O		0,5		16,33			De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
R3.MDEE.16 Créativité et innovation	CC	O		4		15,75			De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
Malus assiduité S3	MODULE	O							Malus : 0,1 point de pénalité par 1/2 journée d'absence non justifiée					
Option SPORT S3	CC	F							Bonus : (note-10)x0,03					
Option Ouverture à l'International S3	CC	F							Bonus : (note-10)x0,03					
Semestre pair (4)				58	19	549,68	25	0						
UE4.1 MARKETING S4	UE		6	12	5	120,65	6	0						
Situation d'apprentissage et d'évaluation 4.1	MODULE	O		7	0	36,5	6	0						

SAÉ 4.01 Evaluation de la performance du projet en déployant les TC	CC	O		2		20	2,5		De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
SAÉ 4.02 Pilotage commercial d'une organisation	CC	O		2		12			De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
SAÉ 4.PF Portfolio S4	CC	O		1		4,5	3,5		De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
SAÉ 4.MDEE.ST Stage S4	CC	O		2		0			Rapport de stage + soutenance (1h)					
Ressources 4.1	MODULE	O		5	5	84,15	0	0						
R4.01 Stratégie Marketing	CC	O		3	5	16,33			De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
R4.04 Droit du travail	CC	O		0,5		16,33			De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
R4.05 Anglais appliqué au commerce 4	CC	O		0,5		23,83			De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
R4.06 LVB appliquée au commerce 4	CC	O		0,5		11,33			De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
R4.07 Expression Communication Culture 4	CC	O		0,5		16,33			De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
Malus assiduité S4	MODULE	O							Malus : 0,1 point de pénalité par 1/2 journée d'absence non justifiée					
Option SPORT S4	CC	F							Bonus : (note-10)x0,03					
Option Ouverture à l'International S4	CC	F							Bonus : (note-10)x0,03					
UE4.2 VENTE S4	UE		6	12	10	113,15	6	0						
Situation d'apprentissage et d'évaluation 4.2	MODULE	O		7	0	36,5	6	0						
SAÉ 4.01 Evaluation de la performance du projet en déployant les TC	CC	O		2		20	2,5		De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
SAÉ 4.02 Pilotage commercial d'une organisation	CC	O		2		12			De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
SAÉ 4.PF PORTFOLIO S4	CC	O		1		4,5	3,5		De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
SAÉ 4.MDEE.ST STAGE	CC	O		2		0			Rapport de stage + soutenance (1h)					
Ressources 4.2	MODULE	O		5	10	76,65	0	0						
R4.02 Négociation : Rôle du vendeur et de l'acheteur	CC	O		3	10	8,83			De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
R4.04 Droit du travail	CC	O		0,5		16,33			De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
R4.05 Anglais appliqué au commerce 4	CC	O		0,5		23,83			De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
R4.06 LVB appliquée au commerce 4	CC	O		0,5		11,33			De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
R4.07 Expression Communication Culture 4	CC	O		0,5		16,33			De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
Malus assiduité S4	MODULE	O							Malus : 0,1 point de pénalité par 1/2 journée d'absence non justifiée					
Option SPORT S4	CC	F							Bonus : (note-10)x0,03					
Option Ouverture à l'International S4	CC	F							Bonus : (note-10)x0,03					
UE4.3 COMMUNICATION COMMERCIALE S4	UE		6	12	4	117,65	6	0						
Situation d'apprentissage et d'évaluation 4.3	MODULE	O		7	0	36,5	6	0	De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
SAÉ 4.01 Evaluation de la performance du projet en déployant les TC	CC	O		2		20	2,5		De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
SAÉ 4.02 Pilotage commercial d'une organisation	CC	O		2		12			De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
SAÉ 4.PF Portfolio S4	CC	O		1		4,5	3,5		De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
SAÉ 4.MDEE.ST Stage S4	CC	O		2		0			Rapport de stage + soutenance (1h)					
Ressources 4.3	MODULE	O		5	4	81,15	0	0						
R4.03 Conception d'une campagne de communication	CC	O		3	4	13,33			De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
R4.04 Droit du travail	CC	O		0,5		16,33			De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
R4.05 Anglais appliqué au commerce 4	CC	O		0,5		23,83			De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
R4.06 LVB appliquée au commerce 4	CC	O		0,5		11,33			De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
R4.07 Expression Communication Culture 4	CC	O		0,5		16,33			De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
Malus assiduité S4	MODULE	O							Malus : 0,1 point de pénalité par 1/2 journée d'absence non justifiée					
Option SPORT S4	CC	F							Bonus : (note-10)x0,03					
Option Ouverture à l'International S4	CC	F							Bonus : (note-10)x0,03					
UE4.4 MARKETING DIGITAL S4	UE		6	11	0	106,99	3,5	0						
Situation d'apprentissage et d'évaluation 4.4	MODULE	O		6	0	19,5	3,5	0	De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
SAÉ 4.PF Portfolio S4	CC	O		1		4,5	3,5		De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
SAÉ 4.MDEE.ST Stage S4	CC	O		2		0			Rapport de stage + soutenance (1h)					
SAÉ 4.MDEE.03 Création de site web	CC	O		3		15			De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
Ressources 4.4	MODULE	O		5	0	87,49	0	0						
R4.05 Anglais appliqué au commerce 4	CC	O		0,5		23,83			De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
R4.06 LVB appliquée au commerce 4	CC	O		0,5		11,33			De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
R4.07 Expression Communication Culture 4	CC	O		0,5		16,33			De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
R4.08 PPP 4	CC	O		0,5		4,5			De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
R4.MDEE.09 Conduite de projet digital	CC	O		1,5		15,75			De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
R4.MDEE.10 Stratégie e-commerce	CC	O		1,5		15,75			De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
Malus assiduité S4	MODULE	O							Malus : 0,1 point de pénalité par 1/2 journée d'absence non justifiée					
Option SPORT S4	CC	F							Bonus : (note-10)x0,03					
Option Ouverture à l'International S4	CC	F							Bonus : (note-10)x0,03					
UE4.5 E-BUSINESS ET ENTREPRENEURIAT S4	UE		6	11	0	91,24	3,5	0						
Situation d'apprentissage et d'évaluation 4.5	MODULE	O		6	0	19,5	3,5	0	De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
SAÉ 4.PF Portfolio S4	CC	O		1		4,5	3,5		De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
SAÉ 4.MDEE.ST Stage S4	CC	O		2		0			Rapport de stage + soutenance (1h)					
SAÉ 4.MDEE.03 Création de site web	CC	O		3		15			De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
Ressources 4.5	MODULE	O		5	0	71,74	0	0						
R4.05 Anglais appliqué au commerce 4	CC	O		0,5		23,83			De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
R4.06 LVB appliquée au commerce 4	CC	O		0,5		11,33			De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
R4.07 Expression Communication Culture 4	CC	O		0,5		16,33			De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
R4.08 PPP 4	CC	O		0,5		4,5			De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
R4.MDEE.11 Business model 1	CC			3		15,75			De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h

[illegible]



MODALITÉS DE CONTRÔLE DES CONNAISSANCES ET DES COMPETENCES
IUT : Montpellier-Sète
Année 2023/2024

Passage en conseil le : 15 juin 2023 et passage en CFVU le : 19 septembre 2023

Type de diplôme : BUT 2	Code VDI : TACB/500
Spécialité : Techniques de commercialisation	Code VET : TACB21/501
Parcours : Business Développement et Management de la Relation Client (BDMRC) FA	
Année : BUT 2	

	Regroupement cohérent d'UE	Règles d'obtention du RCUE
Compétence 1 : MARKETING	UE1S3	(note UE1S3*coef 1+ noteUE1S4*coef2)/(coef1+coef2)>=10
	UE1S4	
Compétence 2 : VENTE	UE2S3	(note UE2S3*coef 1+ noteUE2S4*coef2)/(coef1+coef2)>=10
	UE2S4	
Compétence 3 : COMMUNICATION COMMERCIALE	UE3S3	(note UE3S3*coef 1+ noteUE3S4*coef2)/(coef1+coef2)>=10
	UE3S4	
Compétence 4 : BUSINESS DEVELOPPEMENT	UE4S3	(note UE4S3*coef 1+ noteUE4S4*coef2)/(coef1+coef2)>=10
	UE4S4	
Compétence 5 : RELATION CLIENT	UE5S3	(note UE5S3*coef 1+ noteUE5S4*coef2)/(coef1+coef2)>=10
	UE5S4	

Structuration des enseignements (Article 6 de l'arrêté du 22 janvier 2014 fixant le cadre national des formations)									Evaluation des enseignements (Article L613-1 du Code de l'Education)					
									Contrôle continu intégral (Cci)					
Libellé semestre	ECUE/module/ CC/adaptation locale	O= obligatoire F= facultative/ X= à choix	ECTS	Nbr d'heure par Nature					ORAL (y compris distanciel)		ECRIT (y compris distanciel)		AUTRES (y compris distanciel)	
				Coef	CM	TD	TP	à distance	Nombre minimum	Durées moyennes	Nombre minimum	Durées moyennes	Nombre minimum	Durées moyennes
Semestre impair (3)				62	129,75	178,75	4,5	0						
UE3.1 MARKETING S3	UE	O	8	17	99,75	141,25	4,5	0						
Situation d'apprentissage et d'évaluation 3.1	MODULE	O		7	0	30	4,5	0						
SAE3.01 Pilotage d'un projet en déployant les TC	CC	O		2		15	2		De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
SAE3.02 Pilotage commercial d'une organisation	CC	O		3		3			De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
SAE3.PF Portfolio S3	CC	O		0		3			De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
SAE3.BDMRC.03 Développement d'une expertise commerciale basée sur le diagnostic de la stratégie client d'un secteur	CC	O		2		9	2,5		De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
Ressources 3.1	MODULE	O		10	99,75	111,25	0	0						
R3.01 Marketing Mix 2	CC	O		2	10,5	12			De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
R3.04 Etudes marketing 3	CC	O		1,5	6	7			De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
R3.05 Environnement économique international	CC	O		1,5	9	10			De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
R3.06 Droit des activités commerciales 1	CC	O		0,5	6	7			De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
R3.07 Techniques quantitatives et représentations 3	CC	O		0,5	10,5	11,5			De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
R3.08 Tableau de bord commercial	CC	O		0,5	9	10			De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
R3.09 Psychologie sociale du travail	CC	O		1	10,5	11,5			De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
R3.10 Anglais appliqué au commerce 3	CC	O		0,5	9	10			De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
R3.11 LVB Appliquée au commerce 3	CC	O		0,5	6,75	7,75			De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
R3.12 Ressources et culture numériques 3	CC	O		0,5	7,5	8,5			De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
R3.13 Expression Communication Culture 3	CC	O		0,5	6	7			De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
R3.14 PPP 3	CC	O		0,5	9	9			De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
Malus assiduité S3	MODULE	O							Malus : 0,1 point de pénalité par 1/2 journée d'absence non justifiée					
Option SPORT S3	CC	F							Bonus : (note-10)x0,03					
Option Ouverture à l'International S3	CC	F							Bonus : (note-10)x0,03					

UE3.2 VENTE S3			UE	O	7	14	9	13,5	0	0						
Situation d'apprentissage et d'évaluation 3.2			MODULE	O		6	0	3	0	0						
SAE3.01 Pilotage d'un projet en déployant les TC			CC	O		2					De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
SAE3.02 Pilotage commercial d'une organisation			CC	O		2					De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
SAE3.PF Portfolio S3			CC	O		0		3			De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
SAE3.BDMRC.03 Développement d'une expertise commerciale basée sur le diagnostic de la stratégie client d'un secteur			CC	O		2					De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	31 min à 4h	de 0 à 5	31 min à 4h
Ressources 3.2			MODULE	O		8	9	10,5	0	0						
R3.02 Entretien de vente			CC	O		3	9	10,5			De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
R3.06 Droit des activités commerciales 1			CC	O		0,5					De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
R3.07 Techniques quantitatives et représentations 3			CC	O		0,5					De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
R3.08 Tableau de bord commercial			CC	O		0,5					De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
R3.10 Anglais appliqué au commerce 3			CC	O		1					De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
R3.11 LVB Appliquée au commerce 3			CC	O		1					De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
R3.12 Ressources et culture numériques 3			CC	O		0,5					De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
R3.13 Expression Communication Culture 3			CC	O		0,5					De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
R3.14 PPP 3			CC	O		0,5					De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
Malus assiduité S3			MODULE	O							Malus : 0,1 point de pénalité par 1/2 journée d'absence non justifiée					
Option SPORT S3			CC	F							Bonus : (note-10)x0,03					
Option Ouverture à l'International S3			CC	F							Bonus : (note-10)x0,03					
UE3.3 COMMUNICATION COMMERCIALE S3			UE	O	7	14	7,5	8,5	0	0						
Situation d'apprentissage et d'évaluation 3.3			MODULE	O		6	0	0	0	0						
SAE 3.01 Pilotage d'un projet en déployant les TC			CC	O		2					De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
SAE3.02 Pilotage commercial d'une organisation			CC	O		2					De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
SAE3.PF Portfolio S3			CC	O		0					De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
SAE3.BDMRC.03 Développement d'une expertise commerciale basée sur le diagnostic de la stratégie client d'un secteur			CC	O		2					De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	31 min à 4h	de 0 à 5	31 min à 4h
Ressources 3.3			MODULE	O		8	7,5	8,5	0	0						
R3.03 Principes de la communication digitale			CC	O		3	7,5	8,5			De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
R3.06 Droit des activités commerciales 1			CC	O		0,5					De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
R3.07 Techniques quantitatives et représentations 3			CC	O		0,5					De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
R3.08 Tableau de bord commercial			CC	O		0,5					De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
R3.10 Anglais appliqué au commerce 3			CC	O		1					De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
R3.11 LVB Appliquée au commerce 3			CC	O		1					De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
R3.12 Ressources et culture numériques 3			CC	O		0,5					De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
R3.13 Expression Communication Culture 3			CC	O		0,5					De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
R3.14 PPP 3			CC	O		0,5					De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
Malus assiduité S3			MODULE	O							Malus : 0,1 point de pénalité par 1/2 journée d'absence non justifiée					
Option SPORT S3			CC	F							Bonus : (note-10)x0,03					
Option Ouverture à l'International S3			CC	F							Bonus : (note-10)x0,03					
UE3.4 BUSINESS DEVELOPEMENT S3			UE	O	4	8,5	6,75	7,75	0	0						
Situation d'apprentissage et d'évaluation 3.4			MODULE	O		3,5	0	0	0	0						
SAE3.PF Portfolio S3			CC	O		0					De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
SAE3.BDMRC.03 Développement d'une expertise commerciale basée sur le diagnostic de la stratégie client d'un secteur			CC	O		3,5					De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
Ressources 3.4			MODULE	O		5	6,75	7,75	0	0						
R3.12 Ressources et culture numériques 3			CC	O		0,5					De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
R3.13 Expression Communication Culture 3			CC	O		0,5					De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
R3.BDMRC.15 Marketing B2B			CC	O		4	6,75	7,75			De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
Malus assiduité S3			MODULE	O							Malus : 0,1 point de pénalité par 1/2 journée d'absence non justifiée					
Option SPORT S3			CC	F							Bonus : (note-10)x0,03					
Option Ouverture à l'International S3			CC	F							Bonus : (note-10)x0,03					
UE3.5 RELATION CLIENT S3			UE	O	4	8,5	6,75	7,75	0	0						
Situation d'apprentissage et d'évaluation 3.5			MODULE	O		3,5	0	0	0	0						
SAE3.PF Portfolio S3			CC	O		0					De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
SAE3.BDMRC.03 Développement d'une expertise commerciale basée sur le diagnostic de la stratégie client d'un secteur			CC	O		3,5					De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
Ressources 3.5			MODULE	O		5	6,75	7,75	0	0						
R3.12 Ressources et culture numériques 3			CC	O		0,5					De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
R3.13 Expression Communication Culture 3			CC	O		0,5					De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
R3.BDMRC.16 Fondamentaux de la relation client			CC	O		4	6,75	7,75			De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
Malus assiduité S3			MODULE	O							Malus : 0,1 point de pénalité par 1/2 journée d'absence non justifiée					
Option SPORT S3			CC	F							Bonus : (note-10)x0,03					
Option Ouverture à l'International S3			CC	F							Bonus : (note-10)x0,03					
Semestre pair (4)						56	75	149	9,5	0						
						12	36,75	97,75	7	0						
UE4.1 MARKETING S4			UE	O	6											
Situation d'apprentissage et d'évaluation 4.1			MODULE	O		7	0	56	7	0						
SAE 4.01 Evaluation de la performance du projet en déployant les TC			CC	O		2		16	2		De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
SAE 4.PF Portfolio S4			CC	O		1		3	3		De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
SAE 4.BDMRC.02 Démarche de création ou de reprise d'entreprise			CC	O		2		21	2		De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
SAE 4.BDMRC.PP Projet Professionnel S4			CC	O		2		16			Rapport de stage + soutenance (1h)					
Ressources 4.1			MODULE	O		5	36,75	41,75	0	0						
R4.01 Stratégie Marketing			CC	O		3	9	10			De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
R4.04 Droit du travail			CC	O		0,5	6	7			De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
R4.05 Anglais appliqué au commerce 4			CC	O		0,5	9	10			De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
R4.06 LVB appliquée au commerce 4			CC	O		0,5	6,75	7,75			De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h

R4.07 Expression Communication Culture 4	CC	O		0,5	6	7			De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
Malus assiduité S4	MODULE	O							Malus : 0,1 point de pénalité par 1/2 journée d'absence non justifiée					
Option SPORT S4	CC	F							Bonus : (note-10)x0,03					
Option Ouverture à l'International S4	CC	F							Bonus : (note-10)x0,03					
UE4.2 VENTE S4	UE	O	6	10	5,25	6,25	0	0						
Situation d'apprentissage et d'évaluation 4.2	MODULE	O		7	0	0	0	0						
SAÉ 4.01 Evaluation de la performance du projet en déployant les TC	CC	O		2					De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
SAÉ 4.PF PORTFOLIO S4	CC	O		1					De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
SAÉ 4.BDMRC.02 Démarche de création ou de reprise d'entreprise	CC	O		2					De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
SAÉ 4.BDMRC.PP Projet Professionnel S4	CC	O		2					Rapport de stage + soutenance (1h)					
Ressources 4.2	MODULE	O		3	5,25	6,25	0	0						
R4.02 Négociation : Rôle du vendeur et de l'acheteur	CC	O		3	5,25	6,25			De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
R4.04 Droit du travail	CC	O							De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
R4.05 Anglais appliqué au commerce 4	CC	O							De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
R4.06 LVB appliquée au commerce 4	CC	O							De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
R4.07 Expression Communication Culture 4	CC	O							De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
Malus assiduité S4	MODULE	O							Malus : 0,1 point de pénalité par 1/2 journée d'absence non justifiée					
Option SPORT S4	CC	F							Bonus : (note-10)x0,03					
Option Ouverture à l'International S4	CC	F							Bonus : (note-10)x0,03					
UE4.3 COMMUNICATION COMMERCIALE S4	UE	O	6	12	6	7	0	0						
Situation d'apprentissage et d'évaluation 4.3	MODULE	O		7	0	0	0	0	De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
SAÉ 4.01 Evaluation de la performance du projet en déployant les TC	CC	O		2					De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
SAÉ 4.PF Portfolio S4	CC	O		1					De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
SAÉ 4.BDMRC.02 Démarche de création ou de reprise d'entreprise	CC	O		2					De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
SAÉ 4.BDMRC.PP Projet Professionnel S4	CC	O		2					Rapport de stage + soutenance (1h)					
Ressources 4.3	MODULE	O		5	6	7	0	0						
R4.03 Conception d'une campagne de communication	CC	O		3	6	7			De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
R4.04 Droit du travail	CC	O		0,5					De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
R4.05 Anglais appliqué au commerce 4	CC	O		0,5					De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
R4.06 LVB appliquée au commerce 4	CC	O		0,5					De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
R4.07 Expression Communication Culture 4	CC	O		0,5					De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
Malus assiduité S4	MODULE	O							Malus : 0,1 point de pénalité par 1/2 journée d'absence non justifiée					
Option SPORT S4	CC	F							Bonus : (note-10)x0,03					
Option Ouverture à l'International S4	CC	F							Bonus : (note-10)x0,03					
UE4.4 BUSINESS DEVELOPPEMENT S4	UE	O	6	11	16,5	26,5	2,5	0						
Situation d'apprentissage et d'évaluation 4.4	MODULE	O		6	0	9	2,5	0	De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
SAÉ 4.PF Portfolio S4	CC	O		1					De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
SAÉ 4.BDMRC.02 Démarche de création ou de reprise d'entreprise	CC	O		0,5					De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
SAÉ 4.BDMRC.PP Projet Professionnel S4	CC	O		2					Rapport de stage + soutenance (1h)					
SAÉ 4.BDMRC.05 Elaboration d'un plan d'actions commercial et relationnel	CC	O		2,5		9	2,5		De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
Ressources 4.4	MODULE	O		5	16,5	17,5	0	0						
R4.05 Anglais appliqué au commerce 4	CC	O		0,5					De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
R4.06 LVB appliquée au commerce 4	CC	O		0,5					De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
R4.07 Expression Communication Culture 4	CC	O		0,5					De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
R4.08 PPP 4	CC	O		0,5	6	6			De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
R4.MDEE.09 Fondamentaux du management de l'équipe commerciale	CC	O		3	10,5	11,5			De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
Malus assiduité S4	MODULE	O							Malus : 0,1 point de pénalité par 1/2 journée d'absence non justifiée					
Option SPORT S4	CC	F							Bonus : (note-10)x0,03					
Option Ouverture à l'International S4	CC	F							Bonus : (note-10)x0,03					
UE4.5 RELATION CLIENT S4	UE	O	6	11	10,5	11,5	0	0						
Situation d'apprentissage et d'évaluation 4.5	MODULE	O		6	0	0	0	0	De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
SAÉ 4.PF Portfolio S4	CC	O		1					De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
SAÉ 4.BDMRC.02 Démarche de création ou de reprise d'entreprise	CC	O		0,5					De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
SAÉ 4.BDMRC.PP Projet Professionnel S4	CC	O		2					Rapport de stage + soutenance (1h)					
SAÉ 4.BDMRC.05 Elaboration d'un plan d'actions commercial et relationnel	CC	O		2,5					De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
Ressources 4.5	MODULE	O		5	10,5	11,5	0	0						
R4.05 Anglais appliqué au commerce 4	CC	O		0,5					De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
R4.06 LVB appliquée au commerce 4	CC	O		0,5					De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
R4.07 Expression Communication Culture 4	CC	O		0,5					De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
R4.08 PPP 4	CC	O		0,5					De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
R4.MDEE.10 Relation client omnicanal	CC	O		3	10,5	11,5			De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
Malus assiduité S4	MODULE	O							Malus : 0,1 point de pénalité par 1/2 journée d'absence non justifiée					
Option SPORT S4	CC	F							Bonus : (note-10)x0,03					
Option Ouverture à l'International S4	CC	F							Bonus : (note-10)x0,03					



MODALITÉS DE CONTRÔLE DES CONNAISSANCES ET DES COMPETENCES

IUT : Montpellier-Sète

Année 2023/2024

Passage en conseil le : 15 juin 2023 et passage en CFVU le : 19 septembre 2023

Type de diplôme : BUT 2	Code VDI : TACB/410
Spécialité : Techniques de commercialisation	Code VET : TACB22/500
Parcours : Business international achat et vente (BI) FI	
Année : BUT 2	

	Regroupement cohérent d'UE	Règles d'obtention du RCUE
Compétence 1 : MARKETING	UE1S3	$(\text{note UE1S3} \times \text{coef} 1 + \text{note UE1S4} \times \text{coef} 2) / (\text{coef} 1 + \text{coef} 2) \geq 10$
	UE1S4	
Compétence 2 : VENTE	UE2S3	$(\text{note UE2S3} \times \text{coef} 1 + \text{note UE2S4} \times \text{coef} 2) / (\text{coef} 1 + \text{coef} 2) \geq 10$
	UE2S4	
Compétence 3 : COMMUNICATION COMMERCIALE	UE3S3	$(\text{note UE3S3} \times \text{coef} 1 + \text{note UE3S4} \times \text{coef} 2) / (\text{coef} 1 + \text{coef} 2) \geq 10$
	UE3S4	
Compétence 4 : STRATEGIE A L'INTERNATIONAL	UE4S3	$(\text{note UE4S3} \times \text{coef} 1 + \text{note UE4S4} \times \text{coef} 2) / (\text{coef} 1 + \text{coef} 2) \geq 10$
	UE4S4	
Compétence 5 : OPERATIONS A L'INTERNATIONAL	UE5S3	$(\text{note UE5S3} \times \text{coef} 1 + \text{note UE5S4} \times \text{coef} 2) / (\text{coef} 1 + \text{coef} 2) \geq 10$
	UE5S2	

Structuration des enseignements (Article 6 de l'arrêté du 22 janvier 2014 fixant le cadre national des formations)									Evaluation des enseignements (Article L613-1 du Code de l'Education)					
									Contrôle continu intégral (Cci)					
Libellé semestre	ECUE/module/ CC/adaptation locale	O= obligatoire F= facultative/ X= à choix	ECTS	Nbr d'heure par Nature					ORAL (y compris distanciel)		ECRIT (y compris distanciel)		AUTRES (y compris distanciel)	
				Coef	CM	TD	TP	à distance	Nombre minimum	Durées moyennes	Nombre minimum	Durées moyennes	Nombre minimum	Durées moyennes
Semestre impair (3)				62	45	326,5	3	0						
UE3.1 MARKETING S3	UE	O	8	17	40	245,5	3	0						
Situation d'apprentissage et d'évaluation 3.1	MODULE	O		7	0	45	3	0						
SAE3.01 Pilotage d'un projet en déployant les TC	CC	O		2		15	3		De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
SAE 3.02 Pilotage commercial d'une organisation	CC	O		3		12			De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
SAE3.PF Portfolio S3	CC	O		0		3			De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
SAE3.BI.03 Etude et sélection des marchés à l'étranger pour déployer l'offre	CC	O		2		15			De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
Ressources 3.1	MODULE	O		10	40	200,5	0	0						
R3.01 Marketing Mix 2	CC	O		2	8	16,5			De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
R3.04 Etudes marketing 3	CC	O		1,5		16,5			De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
R3.05 Environnement économique international	CC	O		1,5	8	16,5			De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
R3.06 Droit des activités commerciales 1	CC	O		0,5	8	16,5			De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
R3.07 Techniques quantitatives et représentations 3	CC	O		0,5	8	16,5			De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
R3.08 Tableau de bord commercial	CC	O		0,5		16,5			De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
R3.09 Psychologie sociale du travail	CC	O		1	8	16,5			De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
R3.10 Anglais appliqué au commerce 3	CC	O		0,5		24			De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
R3.11 LVB Appliquée au commerce 3	CC	O		0,5		11,5			De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
R3.12 Ressources et culture numériques 3	CC	O		0,5		24			De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
R3.13 Expression Communication Culture 3	CC	O		0,5		16,5			De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
R3.14 PPP 3	CC	O		0,5		9			De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
Malus assiduité S3	MODULE	O							Malus : 0,1 point de pénalité par 1/2 journée d'absence non justifiée					
Option SPORT S3	CC	F							Bonus : (note-10)x0,03					
Option Ouverture à l'International S3	CC	F							Bonus : (note-10)x0,03					
UE3.2 VENTE S3	UE	O	7	14	0	16,5	0	0						
Situation d'apprentissage et d'évaluation 3.2	MODULE	O		6	0	0	0	0						
SAE3.01 Pilotage d'un projet en déployant les TC	CC	O		2					De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
SAE 3.02 Pilotage commercial d'une organisation	CC	O		2					De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
SAE3.PF Portfolio S3	CC	O		0					De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
SAE3.BI.03 Etude et sélection des marchés à l'étranger pour déployer l'offre	CC	O		2					De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h

Ressources 3.2	MODULE	O		8	0	16,5	0	0						
R3.02 Entretien de vente	CC	O		3		16,5			De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
R3.06 Droit des activités commerciales 1	CC	O		0,5					De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
R3.07 Techniques quantitatives et représentations 3	CC	O		0,5					De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
R3.08 Tableau de bord commercial	CC	O		0,5					De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
R3.10 Anglais appliqué au commerce 3	CC	O		1					De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
R3.11 LVB Appliquée au commerce 3	CC	O		1					De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
R3.12 Ressources et culture numériques 3	CC	O		0,5					De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
R3.13 Expression Communication Culture 3	CC	O		0,5					De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
R3.14 PPP 3	CC	O		0,5					De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
Malus assiduité S3	MODULE	O												
Option SPORT S3	CC	F												
Option Ouverture à l'International S3	CC	F												
UE3.3 COMMUNICATION COMMERCIALE S3	UE	O	7	14	5	31,5	0	0						
Situation d'apprentissage et d'évaluation 3.3	MODULE	O		6	0	15	0	0						
SAÉ 3.01. Pilotage d'un projet en déployant les TC	CC	O		2					De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
SAÉ 3.02 Pilotage commercial d'une organisation	CC	O		2					De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
SAÉ3.PF Portfolio S3	CC	O		0					De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
SAÉ3.BI.03 Etude et sélection des marchés à l'étranger pour déployer l'offre	CC	O		2		15			De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
Ressources 3.3	MODULE	O		8	5	16,5	0	0						
R3.03 Principes de la communication digitale	CC	O		3	5	16,5			De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
R3.06 Droit des activités commerciales 1	CC	O		0,5					De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
R3.07 Techniques quantitatives et représentations 3	CC	O		0,5					De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
R3.08 Tableau de bord commercial	CC	O		0,5					De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
R3.10 Anglais appliqué au commerce 3	CC	O		1					De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
R3.11 LVB Appliquée au commerce 3	CC	O		1					De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
R3.12 Ressources et culture numériques 3	CC	O		0,5					De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
R3.13 Expression Communication Culture 3	CC	O		0,5					De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
R3.14 PPP 3	CC	O		0,5					De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
Malus assiduité S3	MODULE	O												
Option SPORT S3	CC	F												
Option Ouverture à l'International S3	CC	F												
UE3.4 STRATÉGIE A L'INTERNATIONAL S3	UE	O	4	8,5	0	16,5	0	0						
Situation d'apprentissage et d'évaluation 3.4	MODULE	O		3,5	0	0	0	0						
SAÉ3.PF Portfolio S3	CC	O		0					De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
SAÉ3.BI.03 Etude et sélection des marchés à l'étranger pour déployer l'offre	CC	O		3,5					De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
Ressources 3.4	MODULE	O		5	0	16,5	0	0						
R3.12 Ressources et culture numériques 3	CC	O		0,5					De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
R3.13 Expression Communication Culture 3	CC	O		0,5					De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
R3.BI.15 Stratégie et veille à l'international	CC	O		4		16,5			De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
Malus assiduité S3	MODULE	O												
Option SPORT S3	CC	F												
Option Ouverture à l'International S3	CC	F												
UE3.5 OPERATIONS A L'INTERNATIONAL S4	UE	O	4	8,5	0	16,5	0	0						
Situation d'apprentissage et d'évaluation 3.5	MODULE	O		3,5	0	0	0	0						
SAÉ3.PF Portfolio S3	CC	O		0					De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
SAÉ3.BI.03 Etude et sélection des marchés à l'étranger pour déployer l'offre	CC	O		3,5					De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
Ressources 3.5	MODULE	O		5	0	16,5	0	0						
R3.12 Ressources et culture numériques 3	CC	O		0,5					De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
R3.13 Expression Communication Culture 3	CC	O		0,5					De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
R3.BI.16 Marketing et vente à l'international	CC	O		4		16,5			De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
Malus assiduité S3	MODULE	O												
Option SPORT S3	CC	F												
Option Ouverture à l'International S3	CC	F												
Semestre pair (4)				58	12	246	12	0						
UE4.1 MARKETING S4	UE	O	6	12	8	135	8,5	0						
Situation d'apprentissage et d'évaluation 4.1	MODULE	O		7	0	50	8,5	0						
SAÉ 4.01 Evaluation de la performance du projet en déployant les TC	CC	O		2		20	2,5		De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
SAÉ 4.PF Portfolio S4	CC	O		1		4,5	3,5		De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
SAÉ 4.BI.02 Démarche de création d'entreprise à l'international	CC	O		2		25,5	2,5		De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
SAÉ4.BI.ST Stage S4	CC	O		2		0								
Ressources 4.1	MODULE	O		5	8	85	0	0						
R4.01 Stratégie Marketing	CC	O		3	8	16,5			De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
R4.04 Droit du travail	CC	O		0,5		16,5			De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
R4.05 Anglais appliqué au commerce 4	CC	O		0,5		24			De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
R4.06 LVB appliquée au commerce 4	CC	O		0,5		11,5			De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
R4.07 Expression Communication Culture 4	CC	O		0,5		16,5			De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
Malus assiduité S4	MODULE	O												
Option SPORT S4	CC	F												
Option Ouverture à l'International S4	CC	F												
UE4.2 VENTE S4	UE	O	6	12	0	9	0	0						
Situation d'apprentissage et d'évaluation 4.2	MODULE	O		7	0	0	0	0						
SAÉ 4.01 Evaluation de la performance du projet en déployant les TC	CC	O		2					De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
SAÉ 4.PF PORTFOLIO S4	CC	O		1					De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
SAÉ 4.BI.02 Démarche de création d'entreprise à l'international	CC	O		2					De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
SAÉ 4.BI.ST Stage S4	CC	O		2		0								

Ressources 4.2	MODULE	O		5	0	9	0	0						
R4.02 Négociation : Rôle du vendeur et de l'acheteur	CC	O		3		9			De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
R4.04 Droit du travail	CC	O		0,5					De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
R4.05 Anglais appliqué au commerce 4	CC	O		0,5					De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
R4.06 LV8 appliquée au commerce 4	CC	O		0,5					De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
R4.07 Expression Communication Culture 4	CC	O		0,5					De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
Malus assiduité S4	MODULE	O							Malus : 0,1 point de pénalité par 1/2 journée d'absence non justifiée					
Option SPORT S4	CC	F							Bonus : (note-10)x0,03					
Option Ouverture à l'International S4	CC	F							Bonus : (note-10)x0,03					
UE4.3 COMMUNICATION COMMERCIALE S4	UE	O	6	12	4	13,5	0	0						
Situation d'apprentissage et d'évaluation 4.3	MODULE	O		7	0	0	0	0						
SAÉ 4.01 Evaluation de la performance du projet en déployant les TC	CC	O		2					De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
SAÉ 4.PF Portfolio S4	CC	O		1					De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
SAÉ 4.BI.02 Démarche de création d'entreprise à l'international	CC	O		2					De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
SAÉ 4.BI.ST Stage S4	CC	O		2		0			Rapport de stage + soutenance (1h)					
Ressources 4.3	MODULE	O		5	4	13,5	0	0						
R4.03 Conception d'une campagne de communication	CC	O		3	4	13,5			De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
R4.04 Droit du travail	CC	O		0,5					De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
R4.05 Anglais appliqué au commerce 4	CC	O		0,5					De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
R4.06 LV8 appliquée au commerce 4	CC	O		0,5					De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
R4.07 Expression Communication Culture 4	CC	O		0,5					De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
Malus assiduité S4	MODULE	O							Malus : 0,1 point de pénalité par 1/2 journée d'absence non justifiée					
Option SPORT S4	CC	F							Bonus : (note-10)x0,03					
Option Ouverture à l'International S4	CC	F							Bonus : (note-10)x0,03					
UE4.4 STRATÉGIE A L'INTERNATIONAL S4	UE	O	6	11	0	57	3,5	0						
Situation d'apprentissage et d'évaluation 4.4	MODULE	O		6	0	19,5	3,5	0						
SAÉ 4.PF Portfolio S4	CC	O		1		4,5	3,5		De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
SAÉ 4.BI.ST Stage S4	CC	O		2		0			Rapport de stage + soutenance (1h)					
SAÉ 4.BI.02 Démarche de création d'entreprise à l'international	CC	O		0,5					De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
SAÉ 4.BI.03 Développement de l'offre à l'international	CC	O		2,5		15			De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
Ressources 4.4	MODULE	O		5	0	37,5	0	0						
R4.05 Anglais appliqué au commerce 4	CC	O		0,5					De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
R4.06 LV8 appliquée au commerce 4	CC	O		0,5					De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
R4.07 Expression Communication Culture 4	CC	O		0,5					De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
R4.08 PPP 4	CC	O		0,5		4,5			De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
R4.BI.09 Stratégie achats	CC	O		1,5		16,5			De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
R4.BI.11 Management interculturel	CC	O		1,5		16,5			De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
Malus assiduité S4	MODULE	O							Malus : 0,1 point de pénalité par 1/2 journée d'absence non justifiée					
Option SPORT S4	CC	F							Bonus : (note-10)x0,03					
Option Ouverture à l'International S4	CC	F							Bonus : (note-10)x0,03					
UE4.5 OPERATIONS A L'INTERNATIONAL S4	UE	O	6	11	0	31,5	0	0						
Situation d'apprentissage et d'évaluation 4.5	MODULE	O		6	0	15	0	0						
SAÉ 4.PF Portfolio S4	CC	O		1					De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
SAÉ 4.BI.ST Stage S4	CC	O		2		0			Rapport de stage + soutenance (1h)					
SAÉ 4.BI.02 Démarche de création d'entreprise à l'international	CC	O		0,5					De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
SAÉ 4.BI.03 Développement de l'offre à l'international	CC	O		2,5		15			De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
Ressources 4.5		O		5	0	16,5	0	0						
R4.05 Anglais appliqué au commerce 4	CC	O		0,5					De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
R4.06 LV8 appliquée au commerce 4	CC	O		0,5					De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
R4.07 Expression Communication Culture 4	CC	O		0,5					De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
R4.08 PPP 4	CC	O		0,5					De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
R4.BI.10 Techniques du commerce international- 1	CC	O		3		16,5			De 0 à 4	30min à 1h	de 0 à 5	30 min à 4h	de 0 à 5	30 min à 4h
Malus assiduité S4	MODULE	O							Malus : 0,1 point de pénalité par 1/2 journée d'absence non justifiée					
Option SPORT S4	CC	F							Bonus : (note-10)x0,03					
Option Ouverture à l'International S4	CC	F							Bonus : (note-10)x0,03					