



MODALITÉS DE CONTRÔLE DES CONNAISSANCES ET DES COMPÉTENCES
IUT : Montpellier-Sète
Année 2023/2024

Passage en conseil le : 15 juin 2023 et passage en CFVU le : 19 septembre 2023

Type de diplôme : BUT	Code VDI : TACB/520
Spécialité : Techniques de Commercialisation	Code VET : TACB33/500
Parcours : MDEE - Formation initiale	
Année : BUT 3	

	Regroupement cohérent d'UE	Règles d'obtention du RCUE
Compétence 1: Marketing	UE1S5	$(\text{note UE1S5} \times \text{coef 1} + \text{note UE1S6} \times \text{coef2}) / (\text{coef1} + \text{coef2}) \geq 10$
	UE1S6	
Compétence 2: Vente	UE2S5	$(\text{note UE2S5} \times \text{coef 1} + \text{note UE2S6} \times \text{coef2}) / (\text{coef1} + \text{coef2}) \geq 10$
	UE2S6	
Compétence 4: Marketing digital	UE4S5	$(\text{note UE4S5} \times \text{coef 1} + \text{note UE4S6} \times \text{coef2}) / (\text{coef1} + \text{coef2}) \geq 10$
	UE4S6	
Compétence 5: E-business et entrepreneuriat	UE5S5	$(\text{note UE5S5} \times \text{coef 1} + \text{note UE5S6} \times \text{coef2}) / (\text{coef1} + \text{coef2}) \geq 10$
	UE5S6	

Structuration des enseignements (Article 6 de l'arrêté du 22 janvier 2014 fixant le cadre national des formations)										Evaluation des enseignements (Article L613-1 du Code de l'Éducation)					
Libellé semestre	ECUE/module/ CC/adaptation locale	O=obligatoire F= facultative/ X= à choix	ECTS	Nbr d'heures par Nature					ORAL (y compris distanciel)		ECRIT (y compris distanciel)		AUTRES (y compris distanciel)		
				Coef	CM	TD	TP	à distance	Nombre minimum	Durées moyennes	Nombre minimum	Durées moyennes	Nombre minimum	Durées moyennes	
															Contrôle continu intégral (Cci)
SEMESTRE 5			30	46	0	45	0								
UE 5.1 Marketing S5	UE		10	14,5	0	45									
SAE 5.1	MODULE			6	0	45									
SAÉ 5.PF Portfolio S5	CC	O		0		15		Oui	de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5	de 20 min à 4h	
SAÉ 5.MDEE. 01 Développement d'un projet digital	CC	O		6		30		Oui	de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5	de 20 min à 4h	
RESSOURCES 5.1	MODULE			8,5	0	0									
R5.01 Stratégie d'entreprise 1	CC	O		2					de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5	de 20 min à 4h	
R5.03 Financement et régulation de l'économie	CC	O		2					de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5	de 20 min à 4h	
R5.04 Droit des activités commerciales 2	CC	O		1					de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5	de 20 min à 4h	
R5.05 Analyse financière	CC	O		1					de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5	de 20 min à 4h	
R5.06 Anglais appliqué au commerce 5	CC	O		0,5					de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5	de 20 min à 4h	
R5.07 LVB appliquée au commerce 5	CC	O		0,5					de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5	de 20 min à 4h	
R5.08 Expression, communication, culture 5	CC	O		1					de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5	de 20 min à 4h	
R5.09 PPP 5	CC	O		0,5					de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5	de 20 min à 4h	
Malus assiduité S5	MODULE	O							Malus : 0,1 point de pénalité par 1/2 journée d'absence non justifiée						
Option SPORT S5	CC	F							Bonus : (note-10)x0,03						
Option Ouverture à l'International S5	CC	F							Bonus : (note-10)x0,03						
UE 5.2 Vente S5	UE		8	12,5	0	0									
SAE 5.2	MODULE			6	0	0									
SAÉ 5.PF Portfolio S5	CC	O		0					de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5	de 20 min à 4h	
SAÉ 5.MDEE. 01 Développement d'un projet digital	CC	O		6					de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5	de 20 min à 4h	
RESSOURCES 5.2	MODULE			6,5	0	0									
R5.02 Négocier dans des contextes spécifiques 1	CC	O		2					de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5	de 20 min à 4h	
R5.04 Droit des activités commerciales 2	CC	O		1					de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5	de 20 min à 4h	
R5.05 Analyse financière	CC	O		1					de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5	de 20 min à 4h	
R5.06 Anglais appliqué au commerce 5	CC	O		0,5					de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5	de 20 min à 4h	
R5.07 LVB appliquée au commerce 5	CC	O		0,5					de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5	de 20 min à 4h	
R5.08 Expression, communication, culture 5	CC	O		1					de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5	de 20 min à 4h	

R5.09 PPP 5	CC	O		0,5					de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5	de 20 min à 4h
Malus assiduité S5	MODULE	O							Malus : 0,1 point de pénalité par 1/2 journée d'absence non justifiée					
Option SPORT S5	CC	F							Bonus : (note-10)x0,03					
Option Ouverture à l'International S5	CC	F							Bonus : (note-10)x0,03					
UE5.4 Marketing digital S5			6	9,5	0	0								
SAE 5.4	MODULE			4	0	0								
SAÉ 5.PF Portfolio S5	CC	O		0					de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5	de 20 min à 4h
SAÉ 5.MDEE. 01 Développement d'un projet digital	CC	O		4					de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5	de 20 min à 4h
RESSOURCES 5.4	MODULE			5,5	0	0								
R5.06 Anglais appliqué au commerce 5	CC	O		0,5					de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5	de 20 min à 4h
R5.07 LVB appliquée au commerce 5	CC	O		0,5					de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5	de 20 min à 4h
R5.09 PPP 5	CC	O		0,5					de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5	de 20 min à 4h
R5.MDEE.10 Ressources et culture numériques appliquées au MDEE	CC	O		0,5					de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5	de 20 min à 4h
R5.MDEE.12 Référencement	CC	O		1					de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5	de 20 min à 4h
R5.MDEE.13 Stratégie social media et e-CRM	CC	O		1					de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5	de 20 min à 4h
R5.MDEE.15 Stratégie de contenu et rédaction web	CC	O		1					de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5	de 20 min à 4h
R5.MDEE.16 Logistique et supply chain	CC	O		0,5					de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5	de 20 min à 4h
Malus assiduité S5	MODULE	O							Malus : 0,1 point de pénalité par 1/2 journée d'absence non justifiée					
Option SPORT S5	CC	F							Bonus : (note-10)x0,03					
Option Ouverture à l'International S5	CC	F							Bonus : (note-10)x0,03					
UE 5.5 E-business et entrepreneuriat S5	UE		6	9,5	0	0								
SAE 5.5	MODULE			4	0	0								
SAÉ 5.PF Portfolio S5	CC	O		0					de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5	de 20 min à 4h
SAÉ 5.MDEE. 01 Développement d'un projet digital	CC	O		4					de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5	de 20 min à 4h
RESSOURCES 5.5	MODULE			5,5	0	0								
R5.06 Anglais appliqué au commerce 5	CC	O		0,5					de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5	de 20 min à 4h
R5.07 LVB appliquée au commerce 5	CC	O		0,5					de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5	de 20 min à 4h
R5.09 PPP 5	CC	O		0,5					de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5	de 20 min à 4h
R5.MDEE.10 Ressources et culture numériques appliquées au MDEE	CC	O		0,5					de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5	de 20 min à 4h
R5.MDEE.11 Management de la créativité et de l'innovation	CC	O		1					de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5	de 20 min à 4h
R5.MDEE.14 Business model 2	CC	O		1,5					de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5	de 20 min à 4h
R5.MDEE.16 Logistique et supply chain	CC	O		1					de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5	de 20 min à 4h
Malus assiduité S5	MODULE	O							Malus : 0,1 point de pénalité par 1/2 journée d'absence non justifiée					
Option SPORT S5	CC	F							Bonus : (note-10)x0,03					
Option Ouverture à l'International S5	CC	F							Bonus : (note-10)x0,03					
SEMESTRE 6			30	45	0	87	0							
UE 6.1 Marketing S6	UE		5	7,5	0	42								
SAE 6.1	MODULE			4,5	0	27								
SAÉ 6.PF Portfolio S6	CC	O		3		15			de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5	de 20 min à 4h
SAÉ 6.MDEE.ST Stage MDEE S6	CC	O		1,5		12			de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5	de 20 min à 4h
RESSOURCES 6.1	MODULE			3	0	15								
R6.01 Stratégie d'entreprise 2	CC	O		3		15	Oui		de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5	de 20 min à 4h
Malus assiduité S6	MODULE	O							Malus : 0,1 point de pénalité par 1/2 journée d'absence non justifiée					
Option SPORT S6	CC	F							Bonus : (note-10)x0,03					
Option Ouverture à l'International S6	CC	F							Bonus : (note-10)x0,03					
UE 6.2 Vente S6	UE		5	7,5	0	15								
SAE 6.2	MODULE			4,5	0	0								
SAÉ 6.PF Portfolio S6	CC	O		3					de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5	de 20 min à 4h
SAÉ 6.MDEE.ST Stage MDEE S6	CC	O		1,5					de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5	de 20 min à 4h
RESSOURCES 6.2	MODULE			3	0	15								
R6.02 Négocier dans des contextes spécifiques 2	CC	O		3		15	Oui		de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5	de 20 min à 4h
Malus assiduité S6	MODULE	O							Malus : 0,1 point de pénalité par 1/2 journée d'absence non justifiée					
Option SPORT S6	CC	F							Bonus : (note-10)x0,03					
Option Ouverture à l'International S6	CC	F							Bonus : (note-10)x0,03					
UE 6.4 Marketing digital S6	UE		10	15	0	15								
SAE 6.4	MODULE			9	0	0								
SAÉ 6.PF Portfolio S6	CC	O		3					de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5	de 20 min à 4h
SAÉ 6.MDEE.ST Stage MDEE S6	CC	O		6					de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5	de 20 min à 4h

RESSOURCES 6.4	MODULE			6	0	15								
R6.MDEE.03 Trafic management - analyse d'audience	CC	O		6		15		Oui	de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5	de 20 min à 4h
Malus assiduité S6	MODULE	O							Malus : 0,1 point de pénalité par 1/2 journée d'absence non justifiée					
Option SPORT S6	CC	F							Bonus : (note-10)x0,03					
Option Ouverture à l'International S6	CC	F							Bonus : (note-10)x0,03					
	UE		10	15	0	15								
SAE 6.5	MODULE			9	0	0								
SAÉ 6.PF Portfolio S6	CC	O		3					de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5	de 20 min à 4h
SAÉ 6.MDEE.ST Stage MDEE S6	CC	O		6					de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5	de 20 min à 4h
RESSOURCES 6.5	MODULE			6	0	15								
R6.MDEE.04 Formalisation et sécurisation d'un business model	CC	O		6		15		Oui	de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5	de 20 min à 4h
Malus assiduité S6	MODULE	O							Malus : 0,1 point de pénalité par 1/2 journée d'absence non justifiée					
Option SPORT S6	CC	F							Bonus : (note-10)x0,03					
Option Ouverture à l'International S6	CC	F							Bonus : (note-10)x0,03					

MODALITÉS DE CONTRÔLE DES CONNAISSANCES ET DES COMPETENCES
IUT : Montpellier-Sète
Année 2023/2024

Passage en conseil le : 15 juin 2023 et passage en CFVU le : 19 septembre 2023

Type de diplôme : BUT	Code VDI : TACB/510
Spécialité : Techniques de Commercialisation	Code VET : TACB32/500
Parcours : BIAV - Formation initiale	
Année : BUT 3	

	Regroupement cohérent d'UE	Règles d'obtention du RCUE
Compétence 1 : Marketing	UE1S5	$(\text{note UE1S5} * \text{coef 1} + \text{note UE1S6} * \text{coef 2}) / (\text{coef 1} + \text{coef 2}) \geq 10$
	UE1S6	
Compétence 2: Vente	UE2S5	$(\text{note UE2S5} * \text{coef 1} + \text{note UE2S6} * \text{coef 2}) / (\text{coef 1} + \text{coef 2}) \geq 10$
	UE2S6	
Compétence 4 : Stratégie à l'international	UE4S5	$(\text{note UE4S5} * \text{coef 1} + \text{note UE4S6} * \text{coef 2}) / (\text{coef 1} + \text{coef 2}) \geq 10$
	UE4S6	
Compétence 5: Opérations à l'international	UE5S5	$(\text{note UE5S5} * \text{coef 1} + \text{note UE5S6} * \text{coef 2}) / (\text{coef 1} + \text{coef 2}) \geq 10$
	UE5S6	

Structuration des enseignements (Article 6 de l'arrêté du 22 janvier 2014 fixant le cadre national des formations)										Evaluation des enseignements (Article L613-1 du Code de l'Education)					
Libellé semestre	ECUE/module/ CC/adaptation locale	O=obligatoire F= facultative/ X= à choix	ECTS	Nbr d'heure par Nature					ORAL (y compris distanciel)		ECRIT (y compris distanciel)		AUTRES (y compris distanciel)		
				Coef	CM	TD	TP	à distance	Nombre minimum	Durées moyennes	Nombre minimum	Durées moyennes	Nombre minimum	Durées moyennes	
															Contrôle continu intégral (Cci)
SEMESTRE 5			30	46	0	45	0								
UE 5.1 Marketing S5	UE		10	14,5	0	45									
SAE 5.1	MODULE			6	0	45									
SAÉ 5.PF Portfolio S5	CC	O		0		15		Oui	de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5	de 20 min à 4h	
SAÉ 5.BI.01 Conduite d'une mission import ou export pour une entreprise	CC	O		6		30		Oui	de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5	de 20 min à 4h	
RESSOURCES 5.1	MODULE			8,5	0	0									
R5.01 Stratégie d'entreprise 1	CC	O		2					de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5	de 20 min à 4h	
R5.03 Financement et régulation de l'économie	CC	O		2					de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5	de 20 min à 4h	
R5.04 Droit des activités commerciales 2	CC	O		1					de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5	de 20 min à 4h	
R5.05 Analyse financière	CC	O		1					de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5	de 20 min à 4h	
R5.06 Anglais appliqué au commerce 5	CC	O		0,5					de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5	de 20 min à 4h	
R5.07 LVB appliquée au commerce 5	CC	O		0,5					de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5	de 20 min à 4h	
R5.08 Expression, communication, culture 5	CC	O		1					de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5	de 20 min à 4h	
R5.09 PPP 5	CC	O		0,5					de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5	de 20 min à 4h	
Malus assiduité S5	MODULE	O							Malus : 0,1 point de pénalité par 1/2 journée d'absence non justifiée						
Option SPORT S5	CC	F							Bonus : (note-10)x0,03						
Option Ouverture à l'International S5	CC	F							Bonus : (note-10)x0,03						
UE 5.2 Vente S5	UE		8	12,5	0	0									
SAE 5.2	MODULE			6	0	0									
SAÉ 5.PF Portfolio S5	CC	O		0					de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5	de 20 min à 4h	
SAÉ 5.BI.01 Conduite d'une mission import ou export pour une entreprise	CC	O		6					de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5	de 20 min à 4h	
RESSOURCES 5.2	MODULE			6,5											
R5.02 Négocier dans des contextes spécifiques 1	CC	O		2					de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5	de 20 min à 4h	
R5.04 Droit des activités commerciales 2	CC	O		1					de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5	de 20 min à 4h	
R5.05 Analyse financière	CC	O		1					de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5	de 20 min à 4h	
R5.06 Anglais appliqué au commerce 5	CC	O		0,5					de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5	de 20 min à 4h	
R5.07 LVB appliquée au commerce 5	CC	O		0,5					de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5	de 20 min à 4h	

R5.08 Expression, communication, culture 5	CC	O		1					de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5	de 20 min à 4h
R5.09 PPP 5	CC	O		0,5					de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5	de 20 min à 4h
Malus assiduité S5	MODULE	O							Malus : 0,1 point de pénalité par 1/2 journée d'absence non justifiée					
Option SPORT S5	CC	F							Bonus : (note-10)x0,03					
Option Ouverture à l'International S5	CC	F							Bonus : (note-10)x0,03					
UE5.4 Stratégie à l'international S5	UE		6	9,5	0	0								
SAE 5.4	MODULE			4										
SAÉ 5.PF Portfolio S5	CC	O		0					de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5	de 20 min à 4h
SAÉ 5.BI.01 Conduite d'une mission import ou export pour une entreprise	CC	O		4					de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5	de 20 min à 4h
RESSOURCES 5.4	MODULE			5,5										
R5.06 Anglais appliqué au commerce 5	CC	O		0,5					de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5	de 20 min à 4h
R5.07 LVB appliquée au commerce 5	CC	O		0,5					de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5	de 20 min à 4h
R5.09 PPP 5	CC	O		0,5					de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5	de 20 min à 4h
R5.BIAV.10 Ressources et culture numériques appliquées au BIAV	CC	O		0,5					de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5	de 20 min à 4h
R5.BIAV.11 Approvisionnement	CC	O		1					de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5	de 20 min à 4h
R5.BIAV.12 Techniques du commerce international 2	CC	O		1,5					de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5	de 20 min à 4h
R5.BIAV.14 Logistique et supply chain	CC	O		1					de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5	de 20 min à 4h
Malus assiduité S5	MODULE	O							Malus : 0,1 point de pénalité par 1/2 journée d'absence non justifiée					
Option SPORT S5	CC	F							Bonus : (note-10)x0,03					
Option Ouverture à l'International S5	CC	F							Bonus : (note-10)x0,03					
UE 5.5 Opérations à l'international S5	UE		6	9,5	0	0								
SAE 5.5	MODULE			4										
SAÉ 5.PF Portfolio S5	CC	O		0					de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5	de 20 min à 4h
SAÉ 5.BI.01 Conduite d'une mission import ou export pour une entreprise	CC	O		4					de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5	de 20 min à 4h
RESSOURCES 5.5	MODULE			5,5										
R5.06 Anglais appliqué au commerce 5	CC	O		0,5					de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5	de 20 min à 4h
R5.07 LVB appliquée au commerce 5	CC	O		0,5					de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5	de 20 min à 4h
R5.09 PPP 5	CC	O		0,5					de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5	de 20 min à 4h
R5.BIAV.10 Ressources et culture numériques appliquées au BIAV	CC	O		0,5					de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5	de 20 min à 4h
R5.BIAV.13 Droit international	CC	O		1,5					de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5	de 20 min à 4h
R5.BIAV.14 Logistique et supply chain	CC	O		0,5					de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5	de 20 min à 4h
R5.BIAV.15 Marketing achat	CC	O		1,5					de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5	de 20 min à 4h
Malus assiduité S5	MODULE	O							Malus : 0,1 point de pénalité par 1/2 journée d'absence non justifiée					
Option SPORT S5	CC	F							Bonus : (note-10)x0,03					
Option Ouverture à l'International S5	CC	F							Bonus : (note-10)x0,03					
SEMESTRE 6			30	45	0	87	0							
UE 6.1 Marketing S6	UE		5	7,5	0	42								
SAE 6.1	MODULE			4,5	0	27								
SAÉ 6.PF Portfolio S6	CC	O		3		15			de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5	de 20 min à 4h
SAÉ 6.BIAV.ST Stage BIAV S6	CC	O		1,5		12			de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5	de 20 min à 4h
RESSOURCES 6.1	MODULE			3	0	15								
R6.01 Stratégie d'entreprise 2	CC	O		3		15	Oui		de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5	de 20 min à 4h
Malus assiduité S6	MODULE	O							Malus : 0,1 point de pénalité par 1/2 journée d'absence non justifiée					
Option SPORT S6	CC	F							Bonus : (note-10)x0,03					
Option Ouverture à l'International S6	CC	F							Bonus : (note-10)x0,03					
UE 6.2 Vente S6	UE		5	7,5	0	15								
SAE 6.2	MODULE			4,5	0	0								
SAÉ 6.PF Portfolio S6	CC	O		3					de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5	de 20 min à 4h
SAÉ 6.BIAV.ST Stage BIAV S6	CC	O		1,5					de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5	de 20 min à 4h
RESSOURCES 6.2	MODULE			3	0	15								
R6.02 Négociateur dans des contextes spécifiques 2	CC	O		3		15	Oui		de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5	de 20 min à 4h
Malus assiduité S6	MODULE	O							Malus : 0,1 point de pénalité par 1/2 journée d'absence non justifiée					
Option SPORT S6	CC	F							Bonus : (note-10)x0,03					
Option Ouverture à l'International S6	CC	F							Bonus : (note-10)x0,03					
UE 6.4 Stratégies à l'international S6	UE		10	15	0	15								
SAE 6.4	MODULE			9	0	0								
SAÉ 6.PF Portfolio S6	CC	O		3					de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5	de 20 min à 4h
SAÉ 6.BIAV.ST Stage BIAV S6	CC	O		6					de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5	de 20 min à 4h

RESSOURCES 6.4	MODULE			6	0	15								
R6.BIAV.03 Anglais appliqué au BIAV	CC	O		6		15		Oui	de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5	de 20 min à 4h
Malus assiduité S6	MODULE	O							Malus : 0,1 point de pénalité par 1/2 journée d'absence non justifiée					
Option SPORT S6	CC	F							Bonus : (note-10)x0,03					
Option Ouverture à l'International S6	CC	F							Bonus : (note-10)x0,03					
UE 6.5 Opérations à l'international S6	UE		10	15	0	15								
SAE 6.5	MODULE			9	0									
SAÉ 6.PF Portfolio S6	CC	O		3					de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5	de 20 min à 4h
SAÉ 6.BIAV.ST Stage BIAV S6	CC	O		6					de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5	de 20 min à 4h
RESSOURCES 6.5	MODULE			6	0	15								
R6.BIAV.04 LVB appliquée au BIAV	CC	O		6		15		Oui	de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5	de 20 min à 4h
Malus assiduité S6	MODULE	O							Malus : 0,1 point de pénalité par 1/2 journée d'absence non justifiée					
Option SPORT S6	CC	F							Bonus : (note-10)x0,03					
Option Ouverture à l'International S6	CC	F							Bonus : (note-10)x0,03					



MODALITÉS DE CONTRÔLE DES CONNAISSANCES ET DES COMPETENCES
IUT : Montpellier-Sète
Année 2023/2024

Passage en conseil le : 15 juin 2023 et passage en CFVU le : 19 septembre 2023

Type de diplôme : BUT	Code VDI : TACB/520
Spécialité : Techniques de Commercialisation	Code VET : TACB33/501
Parcours : MDEE - Formation initiale en alternance	
Année : BUT 3	

	Regroupement cohérent d'UE	Règles d'obtention du RCUE
Compétence 1 : Marketing	UE1S5	$(\text{note UE1S5} \times \text{coef 1} + \text{note UE1S6} \times \text{coef 2}) / (\text{coef 1} + \text{coef 2}) \geq 10$
	UE1S6	
Compétence 2: Vente	UE2S5	$(\text{note UE2S5} \times \text{coef 1} + \text{note UE2S6} \times \text{coef 2}) / (\text{coef 1} + \text{coef 2}) \geq 10$
	UE2S6	
Compétence 4 : Marketing digital	UE4S5	$(\text{note UE4S5} \times \text{coef 1} + \text{note UE4S6} \times \text{coef 2}) / (\text{coef 1} + \text{coef 2}) \geq 10$
	UE4S6	
Compétence 5: E-business et entrepreneuriat	UE5S5	$(\text{note UE5S5} \times \text{coef 1} + \text{note UE5S6} \times \text{coef 2}) / (\text{coef 1} + \text{coef 2}) \geq 10$
	UE5S6	

Structuration des enseignements (Article 6 de l'arrêté du 22 janvier 2014 fixant le cadre national des formations)										Evaluation des enseignements (Article L613-1 du Code de l'Education)					
Libellé semestre	ECUE/module/ CC/adaptation locale	O=obligatoire F= facultative/ X= à choix	ECTS	Nbr d'heure par Nature					ORAL (y compris distanciel)		ECRIT (y compris distanciel)		AUTRES (y compris distanciel)		
				Coef	CM	TD	TP	à distance	Nombre minimum	Durées moyennes	Nombre minimum	Durées moyennes	Nombre minimum	Durées moyennes	
				Contrôle continu intégral (Cci)											
SEMESTRE 5			30	46	114	138	0								
UE 5.1 Marketing S5	UE		10	14,5	53,5	65,5									
SAE 5.1	MODULE			6											
SAÉ 5.PF Portfolio S5	CC	O		0		15			de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5 de 20 min à 4h		
SAÉ 5.MDEE. 01 Développement d'un projet digital	CC	O		6		30	Oui		de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5 de 20 min à 4h		
RESSOURCES 5.1	MODULE			8,5	53,5	65,5									
R5.01 Stratégie d'entreprise 1	CC	O		2	8,25	9,75			de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5 de 20 min à 4h		
R5.03 Financement et régulation de l'économie	CC	O		2	6,75	8,25			de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5 de 20 min à 4h		
R5.04 Droit des activités commerciales 2	CC	O		1	6,75	8,25			de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5 de 20 min à 4h		
R5.05 Analyse financière	CC	O		1	6,75	8,25			de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5 de 20 min à 4h		
R5.06 Anglais appliqué au commerce 5	CC	O		0,5	6,75	8,25			de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5 de 20 min à 4h		
R5.07 LVB appliquée au commerce 5	CC	O		0,5	6,75	8,25			de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5 de 20 min à 4h		
R5.08 Expression, communication, culture 5	CC	O		1	8,25	9,75			de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5 de 20 min à 4h		
R5.09 PPP 5	CC	O		0,5	3,25	4,75			de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5 de 20 min à 4h		
Malus assiduité S5	MODULE	O							Malus : 0,1 point de pénalité par 1/2 journée d'absence non justifiée						
Option SPORT S5	CC	F							Bonus : (note-10)x0,03						
Option Ouverture à l'International S5	CC	F							Bonus : (note-10)x0,03						
UE 5.2 Vente S5	UE		8	12,5	8,25	9,75									
SAE 5.2	MODULE			6	0	0									
SAÉ 5.PF Portfolio S5	CC	O		0					de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5 de 20 min à 4h		
SAÉ 5.MDEE. 01 Développement d'un projet digital	CC	O		6					de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5 de 20 min à 4h		
RESSOURCES 5.2	MODULE			6,5	8,25	9,75									
R5.02 Négocier dans des contextes spécifiques 1	CC	O		2	8,25	9,75			de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5 de 20 min à 4h		
R5.04 Droit des activités commerciales 2	CC	O		1					de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5 de 20 min à 4h		
R5.05 Analyse financière	CC	O		1					de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5 de 20 min à 4h		
R5.06 Anglais appliqué au commerce 5	CC	O		0,5					de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5 de 20 min à 4h		
R5.07 LVB appliquée au commerce 5	CC	O		0,5					de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5 de 20 min à 4h		
R5.08 Expression, communication, culture 5	CC	O		1					de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5 de 20 min à 4h		
R5.09 PPP 5	CC	O		0,5					de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5 de 20 min à 4h		

Malus assiduité S5	MODULE	O								Malus : 0,1 point de pénalité par 1/2 journée d'absence non justifiée					
Option SPORT S5	CC	F								Bonus : (note-10)x0,03					
Option Ouverture à l'International S5	CC	F								Bonus : (note-10)x0,03					
UE5.4 Marketing digital S5	UE		6	9,5	36,25	43,75									
SAE 5.4	MODULE			4	0	0									
SAÉ 5.PF Portfolio S5	CC	O		0						de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5	de 20 min à 4h
SAÉ 5.MDEE. 01 Développement d'un projet digital	CC	O		4						de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5	de 20 min à 4h
RESSOURCES 5.4	MODULE			5,5	36,25	43,75									
R5.06 Anglais appliqué au commerce 5	CC	O		0,5						de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5	de 20 min à 4h
R5.07 LVB appliquée au commerce 5	CC	O		0,5						de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5	de 20 min à 4h
R5.09 PPP 5	CC	O		0,5						de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5	de 20 min à 4h
R5.MDEE.10 Ressources et culture numériques appliquées au MDEE	CC	O		0,5	6,75	8,25				de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5	de 20 min à 4h
R5.MDEE.12 Référencement	CC	O		1	9,25	10,75				de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5	de 20 min à 4h
R5.MDEE.13 Stratégie social media et e-CRM	CC	O		1	6,75	8,25				de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5	de 20 min à 4h
R5.MDEE.15 Stratégie de contenu et rédaction web	CC	O		1	6,75	8,25				de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5	de 20 min à 4h
R5.MDEE.16 Logistique et supply chain	CC	O		0,5	6,75	8,25				de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5	de 20 min à 4h
Malus assiduité S5	MODULE	O								Malus : 0,1 point de pénalité par 1/2 journée d'absence non justifiée					
Option SPORT S5	CC	F								Bonus : (note-10)x0,03					
Option Ouverture à l'International S5	CC	F								Bonus : (note-10)x0,03					
UE 5.5 E-business et entrepreneuriat S5	UE		6	9,5	16	19									
SAE 5.5	MODULE			4	0	0									
SAÉ 5.PF Portfolio S5	CC	O		0						de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5	de 20 min à 4h
SAÉ 5.MDEE. 01 Développement d'un projet digital	CC	O		4						de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5	de 20 min à 4h
RESSOURCES 5.5	MODULE			5,5	16	19									
R5.06 Anglais appliqué au commerce 5	CC	O		0,5						de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5	de 20 min à 4h
R5.07 LVB appliquée au commerce 5	CC	O		0,5						de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5	de 20 min à 4h
R5.09 PPP 5	CC	O		0,5						de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5	de 20 min à 4h
R5.MDEE.10 Ressources et culture numériques appliquées au MDEE	CC	O		0,5						de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5	de 20 min à 4h
R5.MDEE.11 Management de la créativité et de l'innovation	CC	O		1	6,75	8,25				de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5	de 20 min à 4h
R5.MDEE.14 Business model 2	CC	O		1,5	9,25	10,75				de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5	de 20 min à 4h
R5.MDEE.16 Logistique et supply chain	CC	O		1						de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5	de 20 min à 4h
Malus assiduité S5	MODULE	O								Malus : 0,1 point de pénalité par 1/2 journée d'absence non justifiée					
Option SPORT S5	CC	F								Bonus : (note-10)x0,03					
Option Ouverture à l'International S5	CC	F								Bonus : (note-10)x0,03					
SEMESTRE 6			30	45	27	60	0								
UE 6.1 Marketing S6	UE		5	7,5	6,75	35,25									
SAE 6.1	MODULE			4,5	0	27									
SAÉ 6.PF Portfolio S6	CC	O		3		15				de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5	de 20 min à 4h
SAÉ 6.MDEE.ST Stage MDEE S6	CC	O		1,5		12				de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5	de 20 min à 4h
RESSOURCES 6.1	MODULE			3	6,75	8,25									
R6.01 Stratégie d'entreprise 2	CC	O		3	6,75	8,25				de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5	de 20 min à 4h
Malus assiduité S6	MODULE	O								Malus : 0,1 point de pénalité par 1/2 journée d'absence non justifiée					
Option SPORT S6	CC	F								Bonus : (note-10)x0,03					
Option Ouverture à l'International S6	CC	F								Bonus : (note-10)x0,03					
UE 6.2 Vente S6	UE		5	7,5	6,75	8,25									
SAE 6.2	MODULE			4,5	0	0									
SAÉ 6.PF Portfolio S6	CC	O		3						de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5	de 20 min à 4h
SAÉ 6.MDEE.ST Stage MDEE S6	CC	O		1,5						de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5	de 20 min à 4h
RESSOURCES 6.2	MODULE			3	6,75	8,25									
R6.02 Négocier dans des contextes spécifiques 2	CC	O		3	6,75	8,25				de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5	de 20 min à 4h
Malus assiduité S6	MODULE	O								Malus : 0,1 point de pénalité par 1/2 journée d'absence non justifiée					
Option SPORT S6	CC	F								Bonus : (note-10)x0,03					
Option Ouverture à l'International S6	CC	F								Bonus : (note-10)x0,03					
UE 6.4 Marketing digital S6	UE		10	15	6,75	8,25									
SAE 6.4	MODULE			9	0	0									
SAÉ 6.PF Portfolio S6	CC	O		3						de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5	de 20 min à 4h
SAÉ 6.MDEE.ST Stage MDEE S6	CC	O		6						de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5	de 20 min à 4h
RESSOURCES 6.4	MODULE			6	6,75	8,25									
R6.MDEE.03 Trafic management - analyse d'audience	CC	O		6	6,75	8,25				de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5	de 20 min à 4h
Malus assiduité S6	MODULE	O								Malus : 0,1 point de pénalité par 1/2 journée d'absence non justifiée					
Option SPORT S6	CC	F								Bonus : (note-10)x0,03					

Option Ouverture à l'International S6	CC	F							Bonus : (note-10)x0,03					
UE 6.5 E-business et entrepreneuriat S6	UE		10	15	6,75	8,25								
SAE 6.5	MODULE			9	0	0								
SAÉ 6.PF Portfolio S6	CC	O		3					de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5	de 20 min à 4h
SAÉ 6.MDEE.ST Stage MDEE S6	CC	O		6					de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5	de 20 min à 4h
RESSOURCES 6.5	MODULE			6	6,75	8,25								
R6.MDEE.04 Formalisation et sécurisation d'un business model	CC	O		6	6,75	8,25			de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5	de 20 min à 4h
Malus assiduité S6	MODULE	O							Malus : 0,1 point de pénalité par 1/2 journée d'absence non justifiée					
Option SPORT S6	CC	F							Bonus : (note-10)x0,03					
Option Ouverture à l'International S6	CC	F							Bonus : (note-10)x0,03					



MODALITÉS DE CONTRÔLE DES CONNAISSANCES ET DES COMPETENCES IUT : Montpellier-Sète Année 2023/2024

Passage en conseil le : 15 juin 2023 et passage en CFVU le : 19 septembre 2023

Type de diplôme : BUT	Code VDI : TAAB/500	Code VET : TACB31/501
Spécialité : Techniques de Commercialisation		
Parcours : BDMRC - Formation initiale en alternance		
Année : BUT 3		

	Regroupement cohérent d'UE	Règles d'obtention du RCUE
Compétence 1 : Marketing	UE1S5	$(\text{note UE1S5} \times \text{coef 1} + \text{note UE1S6} \times \text{coef2}) / (\text{coef1} + \text{coef2}) \geq 10$
	UE1S6	
Compétence 2: Vente	UE2S5	$(\text{note UE2S5} \times \text{coef 1} + \text{note UE2S6} \times \text{coef2}) / (\text{coef1} + \text{coef2}) \geq 10$
	UE2S6	
Compétence 4 : Business développement	UE4S5	$(\text{note UE4S5} \times \text{coef 1} + \text{note UE4S6} \times \text{coef2}) / (\text{coef1} + \text{coef2}) \geq 10$
	UE4S6	
Compétence 5: Relation client	UE5S5	$(\text{note UE5S5} \times \text{coef 1} + \text{note UE5S6} \times \text{coef2}) / (\text{coef1} + \text{coef2}) \geq 10$
	UE5S6	

Structuration des enseignements (Article 6 de l'arrêté du 22 janvier 2014 fixant le cadre national des formations)										Evaluation des enseignements (Article L613-1 du Code de l'Education)					
										Contrôle continu intégral (Cci)					
Libellé semestre	ECUE/module/ CC/adaptation locale	O=obligatoire F= facultative/ X= à choix	ECTS	Nbr d'heure par Nature					ORAL (y compris distanciel)		ECRIT (y compris distanciel)		AUTRES (y compris distanciel)		
				Coef	CM	TD	TP	à distance	Nombre minimum	Durées moyennes	Nombre minimum	Durées moyennes	Nombre minimum	Durées moyennes	
SEMESTRE 5			30	46	115,5	181,5	0	0							
UE 5.1 Marketing S5	UE		10	14,5	53,5	110,5	0	0							
SAE 5.1	MODULE			6	0	45									
SAÉ 5.PF Portfolio S5	CC	O		0		15			de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5	de 20 min à 4h	
SAÉ 5.BDMRC. 01 Mise en œuvre et pilotage de la stratégie client d'une entreprise	CC	O		6		30			de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5	de 20 min à 4h	
RESSOURCES 5.1	MODULE			8,5	53,5	65,5	0	0							
R5.01 Stratégie d'entreprise 1	CC	O		2	8,25	9,75			de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5	de 20 min à 4h	
R5.03 Financement et régulation de l'économie	CC	O		2	6,75	8,25			de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5	de 20 min à 4h	
R5.04 Droit des activités commerciales 2	CC	O		1	6,75	8,25			de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5	de 20 min à 4h	
R5.05 Analyse financière	CC	O		1	6,75	8,25			de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5	de 20 min à 4h	
R5.06 Anglais appliqué au commerce 5	CC	O		0,5	6,75	8,25			de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5	de 20 min à 4h	
R5.07 LVB appliquée au commerce 5	CC	O		0,5	6,75	8,25			de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5	de 20 min à 4h	
R5.08 Expression, communication, culture 5	CC	O		1	8,25	9,75			de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5	de 20 min à 4h	
R5.09 PPP 5	CC	O		0,5	3,25	4,75			de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5	de 20 min à 4h	
Malus assiduité S5	MODULE	O							Malus : 0,1 point de pénalité par 1/2 journée d'absence non justifiée						
Option SPORT S5	CC	F							Bonus : (note-10)x0,03						
Option Ouverture à l'International S5	CC	F							Bonus : (note-10)x0,03						
UE 5.2 Vente S5	UE		8	12,5	8,25	9,75									
SAE 5.2	MODULE			6	0	0	0	0							
SAÉ 5.PF Portfolio S5	CC	O		0					de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5	de 20 min à 4h	
SAÉ 5.BDMRC. 01 Mise en œuvre et pilotage de la stratégie client d'une entreprise	CC	O		6					de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5	de 20 min à 4h	
RESSOURCES 5.2	MODULE			6,5	8,25	9,75	0	0							
R5.02 Négocier dans des contextes spécifiques 1	CC	O		2	8,25	9,75			de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5	de 20 min à 4h	
R5.04 Droit des activités commerciales 2	CC	O		1					de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5	de 20 min à 4h	
R5.05 Analyse financière	CC	O		1					de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5	de 20 min à 4h	
R5.06 Anglais appliqué au commerce 5	CC	O		0,5					de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5	de 20 min à 4h	
R5.07 LVB appliquée au commerce 5	CC	O		0,5					de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5	de 20 min à 4h	
R5.08 Expression, communication, culture 5	CC	O		1					de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5	de 20 min à 4h	
R5.09 PPP 5	CC	O		0,5					de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5	de 20 min à 4h	
Malus assiduité S5	MODULE	O							Malus : 0,1 point de pénalité par 1/2 journée d'absence non justifiée						
Option SPORT S5	CC	F							Bonus : (note-10)x0,03						
Option Ouverture à l'International S5	CC	F							Bonus : (note-10)x0,03						

UE5.4 Business développement S5	UE		6	9,5	30,25	34,75	0	0						
SAE 5.4	MODULE			4	0	0	0	0						
SAÉ 5.PF Portfolio S5	CC	O		0					de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5	de 20 min à 4h
SAÉ 5.BDMRC. 01 Mise en œuvre et pilotage de la stratégie client d'une entreprise	CC	O		4					de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5	de 20 min à 4h
RESSOURCES 5.4	MODULE			5,5	30,25	34,75	0	0						
R5.06 Anglais appliqué au commerce 5	CC	O		0,5					de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5	de 20 min à 4h
R5.07 LVB appliquée au commerce 5	CC	O		0,5					de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5	de 20 min à 4h
R5.09 PPP 5	CC	O		0,5					de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5	de 20 min à 4h
R5.BDMRC.10 Ressources et culture numériques appliquées au BDMRC	CC	O		0,5	6,75	8,25			de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5	de 20 min à 4h
R5.BDMRC.11 Développement des pratiques managériales	CC	O		2	11,75	13,25			de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5	de 20 min à 4h
R5.BDMRC.14 Pilotage de l'équipe commerciale	CC	O		1,5	11,75	13,25			de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5	de 20 min à 4h
Malus assiduité S5	MODULE	O							Malus : 0,1 point de pénalité par 1/2 journée d'absence non justifiée					
Option SPORT S5	CC	F							Bonus : (note-10)x0,03					
Option Ouverture à l'International S5	CC	F							Bonus : (note-10)x0,03					
UE 5.5 Relation client S5	UE		6	9,5	23,5	26,5	0	0						
SAE 5.5	MODULE			4	0	0	0	0						
SAÉ 5.PF Portfolio S5	CC	O		0					de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5	de 20 min à 4h
SAÉ 5.BDMRC. 01 Mise en œuvre et pilotage de la stratégie client d'une entreprise	CC	O		4					de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5	de 20 min à 4h
RESSOURCES 5.5	MODULE			5,5	23,5	26,5	0	0						
R5.06 Anglais appliqué au commerce 5	CC	O		0,5					de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5	de 20 min à 4h
R5.07 LVB appliquée au commerce 5	CC	O		0,5					de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5	de 20 min à 4h
R5.09 PPP 5	CC	O		0,5					de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5	de 20 min à 4h
R5.BDMRC.10 Ressources et culture numériques appliquées au BDMRC	CC	O		0,5					de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5	de 20 min à 4h
R5.BDMRC.12 Management de la valeur client	CC	O		1,5	11,75	13,25			de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5	de 20 min à 4h
R5.BDMRC.13 Marketing des services	CC	O		2	11,75	13,25			de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5	de 20 min à 4h
Malus assiduité S5	MODULE	O							Malus : 0,1 point de pénalité par 1/2 journée d'absence non justifiée					
Option SPORT S5	CC	F							Bonus : (note-10)x0,03					
Option Ouverture à l'International S5	CC	F							Bonus : (note-10)x0,03					
SEMESTRE 6			30	45	27	60	0	0						
UE 6.1 Marketing S6	UE		5	7,5	6,75	35,25	0	0						
SAE 6.1	MODULE			4,5	0	27	0	0						
SAÉ 6.PF Portfolio S6	CC	O		3		15			de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5	de 20 min à 4h
SAÉ 6.BDMRC.ST Stage BDMRC S6	CC	O		1,5		12			de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5	de 20 min à 4h
RESSOURCES 6.1	MODULE			3	6,75	8,25	0	0						
R6.01 Stratégie d'entreprise 2	CC	O		3	6,75	8,25			de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5	de 20 min à 4h
Malus assiduité S6	MODULE	O							Malus : 0,1 point de pénalité par 1/2 journée d'absence non justifiée					
Option SPORT S6	CC	F							Bonus : (note-10)x0,03					
Option Ouverture à l'International S6	CC	F							Bonus : (note-10)x0,03					
UE 6.2 Vente S6	UE		5	7,5	6,75	8,25	0	0						
SAE 6.2	MODULE			4,5	0	0	0	0						
SAÉ 6.PF Portfolio S6	CC	O		3					de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5	de 20 min à 4h
SAÉ 6.BDMRC.ST Stage BDMRC S6	CC	O		1,5					de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5	de 20 min à 4h
RESSOURCES 6.2	MODULE			3	6,75	8,25	0	0						
R6.02 Négociateur dans des contextes spécifiques 2	CC	O		3	6,75	8,25			de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5	de 20 min à 4h
Malus assiduité S6	MODULE	O							Malus : 0,1 point de pénalité par 1/2 journée d'absence non justifiée					
Option SPORT S6	CC	F							Bonus : (note-10)x0,03					
Option Ouverture à l'International S6	CC	F							Bonus : (note-10)x0,03					
UE 6.4 Business Développement S6	UE		10	15	6,75	8,25	0	0						
SAE 6.4	MODULE			9	0	0	0	0						
SAÉ 6.PF Portfolio S6	CC	O		3					de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5	de 20 min à 4h
SAÉ 6.BDMRC.ST Stage BDMRC S6	CC	O		6					de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5	de 20 min à 4h
RESSOURCES 6.4	MODULE			6	6,75	8,25	0	0						
R6.BDMRC.03 Management des comptes-clés (KAM)	CC	O		6	6,75	8,25			de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5	de 20 min à 4h
Malus assiduité S6	MODULE	O							Malus : 0,1 point de pénalité par 1/2 journée d'absence non justifiée					
Option SPORT S6	CC	F							Bonus : (note-10)x0,03					
Option Ouverture à l'International S6	CC	F							Bonus : (note-10)x0,03					
UE 6.5 Relation client S6	UE		10	15	6,75	8,25	0	0						
SAE 6.5	MODULE			9	0	0	0	0						
SAÉ 6.PF Portfolio S6	CC	O		3					de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5	de 20 min à 4h
SAÉ 6.BDMRC.ST Stage BDMRC S6	CC	O		6					de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5	de 20 min à 4h
RESSOURCES 6.5	MODULE			6	6,75	8,25	0	0						
R6.BDMRC.04 Nouveaux comportements des clients	CC	O		6	6,75	8,25			de 0 à 4	de 30 min à 1h	de 0 à 5	de 30 min à 4h	de 0 à 5	de 20 min à 4h
Malus assiduité S6	MODULE	O							Malus : 0,1 point de pénalité par 1/2 journée d'absence non justifiée					
Option SPORT S6	CC	F							Bonus : (note-10)x0,03					
Option Ouverture à l'International S6	CC	F							Bonus : (note-10)x0,03					