



# LICENCE PROFESSIONNELLE

## MÉTIERS DU COMMERCE INTERNATIONAL

### Technico commercial à l'international



Formation en alternance IUT de Montpellier-Sète

#### Présentation et Objectifs :

La licence professionnelle prépare en un an par la voie de l'alternance de futurs personnels d'encadrement, à la gestion des opérations de commerce international dans le contexte spécifique des Petites et Moyennes Industries (PMI).

Durée des enseignements : 441h.

La période professionnelle/stage et le projet tutoré assurent une solide montée en compétence des étudiants au cours des deux semestres de la licence professionnelle.

La validation du diplôme permet d'obtenir 60 crédits européens.

Cette formation permet d'obtenir :

- un diplôme national délivré par l'Université de Montpellier et piloté par le département Techniques de Commercialisation de l'IUT de Montpellier, en partenariat avec le CFA de l'enseignement supérieur LR - Sud de France.

#### Organisation de la formation :

##### Alternance :

12 mois en alternance (octobre-septembre) dont 13 semaines à l'IUT et/ou et 34 semaines en entreprise (stage/activités professionnelles/projet). Rythme d'alternance : 1 semaine dans l'établissement de formation pour 3 semaines dans l'entreprise. Les enseignements sont dispensés par des intervenants universitaires et par au moins 25% d'intervenants professionnels.

#### Débouchés et métiers :

Responsable de service export, Responsable de zone géographique, Responsable de marchés, Gestionnaire de clientèle export,

Technico-commercial export sédentaire, Collaborateur des transitoires, des services export, des services achats, Commercial export,...

#### Candidature :

Procédure d'inscription en ligne et pour une durée limitée : [ecandidat.umontpellier.fr](mailto:ecandidat.umontpellier.fr)

L'inscription en Licence Professionnelle à l'IUT, est composée de 3 étapes. Chaque étape doit être validée pour passer à la suivante :

##### Étape 1 – Recevabilité du dossier :

- Être titulaire d'un Bac +2 ou en cours\*.
- Dossier complet.

**Étape 2 – Admissibilité :** Prononcée par une commission pédagogique après examen du dossier (Curriculum Vitae, Lettre de Motivation, Relevé de notes... détail sur e-candidat). Sous réserve, la commission peut demander d'autres pièces au dossier.

**Étape 3 – Admission définitive :** Soumise à la signature d'un contrat d'apprentissage au sein d'une entreprise avec des missions en adéquation avec la thématique de la LPro, dans la limite des places disponibles de la formation.

\*Profils adaptés : Titulaires d'un BAC +2.

Publics concernés :

- Candidats issus d'un BAC + 2, de moins de 26 ans, en contrat de professionnalisation.
- Demandeurs d'emploi de + de 26 ans, en contrat de professionnalisation adulte.
- Financement formation professionnelle, financement entreprise, Compte Personnel de formation (CPF) (Loi Avenir Professionnel) : nous consulter.

#### Contact :

Secrétariat du département Techniques de Commercialisation

Tél. : 04 99 58 51 39 • Courriel : [iutms-techdeco@umontpellier.fr](mailto:iutms-techdeco@umontpellier.fr)

**CFA de l'enseignement supérieur LR - Sud de France - Apprentissage**

Tél. : 04 34 43 21 30 • Courriel : [cfa-ensuplr@umontpellier.fr](mailto:cfa-ensuplr@umontpellier.fr)

**EN SAVOIR PLUS**



UNIVERSITÉ DE  
MONTPELLIER

I.U.T.  
MONTELLIER - SETE

2026/2027



# LICENCE PROFESSIONNELLE

## MÉTIERS DU COMMERCE INTERNATIONAL

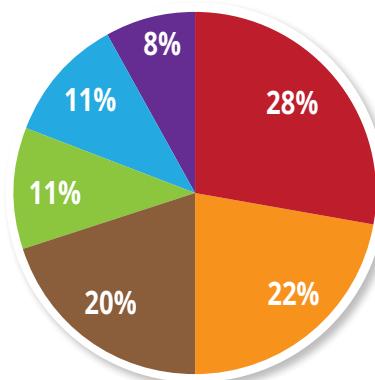
### Technico commercial à l'international



Commerce international • Import-Export • Petite et moyenne industrie • Approche interculturelle  
• Connaissances techniques • Technico-commercial

#### Matières étudiées

- Adaptation à l'environnement international
- Connaissance de l'entreprise et de son environnement
- Approfondissements professionnels : le développement de l'entreprise sur son marché
- Projet
- Stage
- Outils de la relation commerciale



#### Compétences

Sous la responsabilité du chef d'entreprise ou d'un cadre commercial, le titulaire de la licence professionnelle doit être capable de :

- Gérer les contraintes et les opportunités créées par les évolutions des échanges commerciaux ;
- Analyser les marchés internationaux et organiser une veille stratégique et commerciale ;
- Mettre en place et/ou améliorer le service au client, être l'interface entre le client et la production ;
- Animer un projet de développement commercial et assurer l'interface avec les acteurs de la production ;
- Vendre et acheter sur les marchés et/ou assurer la relation clients/fournisseurs étrangers en anglais et dans une autre langue étrangère ;
- Gérer les différences interculturelles et les coutumes et pratiques commerciales spécifiques ;
- Présenter, assurer la promotion à l'écrit et à l'oral d'une organisation, d'un produit en français et dans une langue étrangère ;
- Utiliser les différentes aides à la PMI pour accompagner son développement commercial en France et à l'international ;
- Intégrer les nouvelles technologies de l'information et la communication dans les pratiques professionnelles quotidiennes de l'entreprise ;
- Gérer les procédures douanières et les règlements à l'international.

#### Accès à l'emploi

2 diplômés sur 3 au moins, ont une proposition de contrat à durée indéterminée dans les entreprises partenaires.

#### Secteurs d'activité ou types d'emplois accessibles au titulaire de la licence TCI

Secteurs d'activités :

Tous les secteurs industriels dans lesquels les PMI sont présentes.

#### Emplois visés :

- Responsable de service export ;
- Responsable de zone géographique ;
- Assistant de service export ;
- Gestion de clientèle export ;
- Technico-commercial export sédentaire ;
- Responsable d'administration des ventes ;
- Collaborateurs des transitaires, des services export, des services achats ;
- Commerciaux export ;
- Responsable de marchés.

#### Les atouts

75% de proposition de contrat à durée indéterminée, en moyenne en fin de formation.

Existence d'un besoin de développement international des PMI régionales.

Formation certifiée ISO 9001 (juin 2019).

Unique licence professionnelle des Métiers du Commerce International (MCI) en France, à aborder à la fois les spécificités des PME et les spécificités industrielles (PMI).

Diplôme uniquement en alternance, qui favorise la professionnalisation.

Rythme d'alternance qui permet, si besoin, d'être éloigné géographiquement du lieu de formation (1 semaine/3 semaines).

